



商 売 繁 盛 ニ ュ ー ス



回覧版									
-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--



目次

プリウス対インサイト	1
プリウス対インサイト	2
原野製茶本舗様 新茶祭り	3
同窓会に参加	4

私は年間18,000 km走るのですが、ガソリン代を115円として計算...

現行車で年間

159,231円

プリウスだと半額

77,820円

インサイトだと

98,571円

確かにガソリン代が安くなります。

燃費の悪い車や長距離走る方は、買い替える時にハイブリッド車を検討されたら良いでしょう。

ランチェスター戦略で見る プリウス 対 インサイト



TOYOTAの3代目プリウスと、HONDAの2代目インサイトの販売競争を、「ランチェスターの法則」で考えてみました。

(1) インサイトはランチェスター第2の法則(弱者の戦略)

初代インサイトは売れていませんから、HONDAはハイブリッド車についてはプリウスに負けて弱者です。。しかも、シビックハイブリッドを先行発売しましたが、さほど人気は出ていません。

実質的には2代目インサイトが大人気。2代目プリウスに代表される「ハイブリッド車は価格が高い。デザインが悪い」イメージを払拭し、何と価格を189万円に設定して発売。4月の販売実績は軽自動車を除く普通車部門で、あのプリウスでさえ出来なかったNo.1の販売実績。しかも、フィットが2位ですから上位を独占しました。

(2) プリウスはランチェスター第1の法則(強者の戦略)

TOYOTAは、ハイブリッド車はプリウスで先行して強者です。インサイトの華々しい登場で、さすがの強者もあわてたようです。

最大の弱点である価格を、3代目プリウスは250万円前後と予想されていたのに、205万円に大幅値下げ。しかも2代目プリウスは189万円で、販売続行の戦略をとりました。更に販売網をトヨタ・トヨペット・カローラ・ネッツに広げました。ランチェスター戦略では、点を面に広げた戦略を取った者が勝者です。



Lタイプは205万円だが、売れているのはSタイプ220万円。

安全装備が標準でついているが、カーナビはオプション。

燃費38km

1800ccエンジンと電動モーターのふたつの動力をもち、切り替えが可能。

後部座席に余裕がある。

2代目プリウスよりも、すっきりしたデザインになった。



カーナビ標準搭載 Lタイプ205万円も魅力ですが、Gタイプ189万円でも十分。

燃費30km

1300ccエンジンを電動モーターで補助するシンプルなハイブリッド車。

後部座席がちょっと窮屈

HONDAらしい

(トヨタ)プリウス対(ホンダ)インサイト

(3)TOYOTAの強者の戦略

最近の、TOYOTAの3代目プリウスのテレビコマーシャルは凄いですね。徹底的にHONDAのインサイトに対抗しています。

ただし、思い返せば今回だけではありません。過去にはステップワゴンに対抗してノアとボクシーを発売し、ストリームが売れるとウィッシュを発売しました。もっと前には、ニッサンがローレルを発売してばか売れしたら、コロナをベースにコロナマークを慌てて発売して逆転しました。口の悪い方は「後出しじゃんけんの得意なTOYOTA」と酷評されます。ただし、数を売った方が勝者とみなされるのは、どの時代も変わりありません。

(4)TOYOTAの弱点

2代目プリウスを高く買わされたお客様

3代目が205万円、2代目は233万円でしたから、2代目プリウス購入者の一部のお客様が、不満に思われても仕方ありません。

利益が出ない

無理に販売価格を下げていますから当然利益率が悪いし、部品製造の協力会社にしわ寄せが行きかねません。

他のTOYOTA車が売れない

ヴィッツやイストなどコンパクト車は競合しないでしょうが、燃費の悪い3ナンバーのTOYOTAの中型車や大型車は、プリウスに食われて売れなくなります。

(5)HONDAの強み

他の小型車が売れる

インサイトを買わなくても、価格が安くて燃費の良いフィット、または軽自動車を買うお客様がおられます。

しかも、新型フリードは1500ccなのに8人乗りです。ライバルメーカーには、フリードに競合する車がありません。それがHONDAの強みだと思います。

プリウスの納期遅れを逆手に取る

プリウスはすでに11万台予約があるそうですが、自動車は車検制度があるので、3代目プリウスの納車を待っているお客様の中には車検の期限日に納車が間に合わない方も出てくるでしょう。あわてたお客様が、インサイトに乗り換える可能性があります。

HONDAは次にCR-Xとフィットのハイブリッド車を出すし、水素自動車を開発済み。三菱は電気自動車を近日発売。トヨタはソーラーカーを計画しているし、自動車メーカーの開発競争はまだはじまったばかりです。

八女郡広川町 茶の葉堂 原野製茶本舗様 新茶祭りに参加

八女郡広川町国道3号線から、広川ダム方向に約10分。茶の葉堂の原野製茶本舗様は、5月30日と31日の2日間新茶祭りを開催されました。子供さんも楽しめるゲームなどのイベントもあるし、何より滅多に食べない、茶葉を使った料理がおいしくいただきました。同行した妻と友人達は、「おいしい！！珍しい！！・・・」と大喜びでした。

茶の葉堂 原野製茶本舗 TEL(0943)32-1776

お茶尽しの、おもてなし料理をいただきました

茶粥・茶葉のゴマ和え・茶葉入りの漬物・茶葉の天ぷら



中学校同窓会に参加

5月2日は中学校の同窓会に参加。卒業生553名中88名が参加しました。5月3日は、子供の頃遊んだ多久市内をバスで巡回。

45年ぶりに再会した同級生もいて、大変有意義な日でした。



多久聖廟を創建した多久茂文公の前で・・・

久留米市津福本町 たけ屋

県道23号柳川線沿いの繁盛店です。お昼ごろは、お客様が並んでいる場合があります。うどん・蕎麦は勿論おいしいのですが、牛飯、それに天井やカツ丼もおいしいので、私の大好きなお店です。

店休日 毎週月曜日

たけ屋(たけや)

福岡県久留米市津福本町1309-1

【電話】0942-33-3408



えび天うどんと牛飯のセット

この「商売繁盛ニュース」は、当社ホームページにもカラー写真で掲載しております。



有限会社テレコムOA

【編集者:発行者】内野博行

【携帯電話】(090)1510-4441

電話対応自動化装置CTI・音声メール/電話交換機/ホームテレホン/インターホン/ナースコール複合機/プリンタ/電子黒板/LAN工事/インターネット/映像機器/音響機器/ソフトウェア

ブログ「テレコムOAうっちゃん」 ブログ「婿殿奮戦日記」 メルマガ まぐまぐ「感動事業」

電子メール info@denwaya.biz

ホームページ <http://www.denwaya.biz>

(みやき)〒849-0101 三養基郡みやき町原古賀1888-4

TEL(0942)94-9721 FAX(0942)94-9733

(久留米)〒830-0063 久留米市荒木町荒木804

TEL(0942)26-4110 FAX(0942)26-4133