



商 売 繁 盛 ニ ュ ー ス



回覧版

目 次

カンブリア宮殿	1
社長の金言大賞	
九州ベンチャー大学	2
九州ベンチャー大学	3
徒然草	4



【第2回】

社長の金言大賞

松井利夫氏

アルプス技研創業者

「組織はサンマと同じ。頭から腐る」

平成20年4月21日放送分

私の好きな番組に、テレビ東京系(福岡はTVQ)の「カンブリア宮殿」があります。毎回素晴らしい経営者が登場します。



< 社長の金言大賞ノミネート紹介 >

川又三智彦氏(ツカサグループ代表)【金言】情報は溢れている。事実のウラある真実をつかめ。

安部修仁氏(吉野家ホールディングス社長)【金言】迷った時は3年後の自分から今の自分を眺めて判断する。

鳥羽博道氏(ドールコーヒー名誉会長)【金言】関心があると、ニーズが“見える”。

三木谷浩史氏(楽天株式会社代表取締役会長兼社長)【金言】会議は説明の場ではない “決定” の場だ。

岡本太一氏(鍋屋バイテック会長)【金言】工場をキレイにすれば、社員はプライドを取り戻す。

坂根正弘氏(コマツ会長)【金言】“ダントツ” を作るためには負けてもいいところを決める。

堀之内九一郎氏(生活創庫社長)【金言】ゴミだって、欲しい人がいれば“価値”がつく。

知識賢治氏(カネボウ化粧品社長)【金言】資料の分厚い会社は大企業病だ。

安藤宏基氏(日清食品社長)【金言】商品開発に常識人はいない。

松井利夫氏(アルプス技研創業者)【金言】組織はサンマと同じ。頭から腐る。

ご希望の方にはDVDをダビングして送ります。メールでお申し込みください。

ネットで検索は…

九州ベンチャー大学

と入力…

5月22日のブログで、「起業成功度」検定ができます。起業予定者、社長・管理職必見。

10問中8問正解者が合格ですが、ランチェスターの法則を知っている方は合格率が高いでしょう。

名刺交換をした方全員に、お会いできた感謝の気持ちを手書きの葉書で伝えました。

皆さんから葉書や、メールをたくさんいただきました。

今回のセミナーに参加した方は、やっぱり意識レベルが高いです。行動力があって、素早くアクションを起こします。

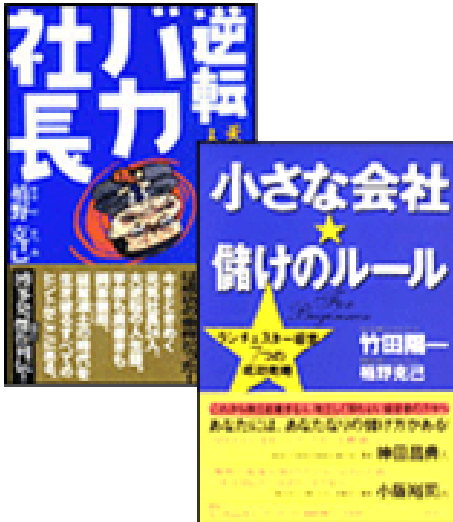
行動が早いと、行動に対する反応率も高くなり、成功するステージに一足早く到達することが出来ます。

例え失敗したとしても被害が小さくて済むし、反省して次のアクションに移るときにリスクが小さくなります。

仕事はPDCAのサイクルをスピードアップすることが大切です。

九州ベンチャー大学に初参加

5月17日(土)は朝から福岡天神へ直行。予定では9時間の「第165回九州ベンチャー大学」に初めて参加しましたが、結果は懇親会まで約13時間余の超ロングランセミナーでした。主催者のコンサルタント栢野克己さんは、弱者必勝の法則と呼ばれる「ランチェスターの法則」で本を出版しておられますので、本を持っていたのですが、お会いするのは初めてでした。



「ランチェスター経営戦略」は昭和61年に本屋さんで購入して以来、知識として知っていたし、1度目の脱サラで失敗して以来、2度と失敗しないためにも、もっと勉強しようと思ったときに改めて読み返した本です。

中小企業は大企業と同じことをしても失敗するヨ…と教えてくれます。

福岡で異業種勉強会を開催しているらしいと噂には聞いていましたが、きっかけがありませんでした。ところが偶然にも、栢野さん自身が私のブログ「婿殿奮戦日記」を読まれ

さらにホームページまで読んでいただいて、メールで感想を送っていただきました。即座にお礼の返事を送ったのですが、以来、栢野さんのメルマガを読み始めてから、是非会ってみたいと思っていました。

まず、販売不振にあえぐ大川の家具屋さんの中で、インターネット通販で成功している大川市の「有限会社生松工芸」石山隆通社長に直接お会いして、「懇親会までいた方がいいでしょう」とアドバイスされて申し込みました。

私は佐賀県商工会連合会主催の創業塾、経営革新塾にここ5年ほど参加していますが、参加者は当然ですが佐賀県人ばかりでした。

今回驚いたのは、愛知県、兵庫県、鹿児島県、長崎県など遠距離からの参加者が多かったことと、女性も多かったことです。しかも皆さん意欲満々の方ばかりで、主催者の栢野さんが、後で「今まで1000回位セミナーをやったけど、過去最高の盛り上がりだった」と述べています。



そのセミナーに参加して、多くの経営者、コンサルタントの皆さんと出会い、私も今後の仕事の方針まで影響を受けるような、大きな気付きを得ました。



お金をかけずに繁盛店に変える本

富田 英太 (著)



売れた!売れた!「お客様の声」で売れました! 極貧会社を激変させた「魔法のシート」活用法

秋武 政道 (著)

5月16日にコンサルティングした衣料品店の店長から、お礼の葉書がきました。()



4つのアドバイスを実行すると書いてあります。

参加した感想

- (1) 繁盛店舗コンサルタントの富田英太氏 ()
暗い過去から脱出し、美容室10店舗を無料リサーチ。うち5店舗のコンサルティング契約に成功。以後成功店続出!! 自転車での地道なコンサルティング活動に脱帽。(弱冠30歳) 「理念とブランディング」は、改めて考えました。
- (2) 九州一の宅配鮭チェーン
「ふく鮭本舗の三太郎」
 部 章 (しとみ あきら) 氏
社長のキャラが大事...同感です!! 己を知り無理をしない
...無理をすれば私のように失敗する。
家族、特に伴侶の力が大切
...うーん、成功者の言葉に納得!!
- (3) バナナマンこと
「門司港じじや」秋武政道氏 ()
お客様の声を集める...私も実行中ですが、効果絶大です。マスコミとの付き合い方...丸秘テクニックを公開していただきました!! 銀行のリスケジュールングについて...銀行とのつきあい方に驚きました。
- (4) 「開業アドバイザー」店舗デザイン事務所
リードクリエイション 福泉礼二氏
開業支援サービス...不安な起業家にはとても素晴らしいこと。定期的なアフターサービス...既存客の訪問先で、ご紹介も出ることに納得。チラシやポスティングの実例...繁盛店の手紙に泣けました。



懇親会参加者は熱気ムンムン!!

参加者

このような勉強会で一番大事なのは、参加者かも知れません。聞く耳満開で、何一つ聞き漏らさないぞと思う参加者だと講師も必死ですが、居眠りばかりする参加者では会場の雰囲気ガガリと変わります。女性起業家も混じり、岡崎・伊丹・鹿児島からも参加されて今回は満席でした。懇親会の自己紹介も含めて、お互いの苦勞話、失敗談披露ありの...大変意義ある参加者ばかりでした。

5月19日栢野氏の事務所突撃訪問

栢野氏の事務所で通販コンサルタント赤松雄二氏とお会いしました。お二人とじっくり話したのは初めてでしたが、あっという間に2時間半余、話し込みました。この中で私の経歴の他に、出た話題が二つ。

- (1) 私が「お客様の声」を集めたDVDが大変よく出来ている。「広告代理店に発注したら300万円の価値があります」とお褒めをいただきました。私の方が驚きました。(無料贈呈中!)
- (2) 懇親会でたまたまお隣におられた衣料品店の店長に、商売繁盛のアドバイスをしたのですが、その内容を聞いた栢野氏と赤松氏から、「内野さんはコンサルタントに向いている。コンサルタントをなさい」...と勧められました。()

他のお客様からも、依頼された経験がありますので、今後前向きに検討します。



【左】栢野克己氏【中】赤松雄二氏【右】内野博行 5月22日付の栢野さんのブログで紹介されました

広川町 原野製茶「茶の葉堂」新茶祭り

ウッチャンの徒然草

今年で2回目となる「新茶祭り」を開催しますとご案内をいただき、早速5月25日にお伺いしました。一番遠いお客様は、神戸から新幹線でお見えになったお客様でした。お店は大盛況でした。

まずは、新茶と特製茶饅頭「おちゃまる」をいただきました。茶饅頭の下に「もみじの若葉」が添えられていて、おいしいさと、憎い演出に思わずにっこりしてしまいました。()

茶粥、新茶のてんぷら、茶入とこてんの接待を受けましたが、珍しいのでお客様もご満悦でした。今回の超目玉商品は、通常200g入の袋に新茶つめ放題1000円均一の大サービス。通常は400g程はいるのですが、450g詰め込んだ方もおられました。()

大人も子供も楽しめるイベントで、来年も開催予定です。

お店のスタッフの皆さんも笑顔満開でした。()



原野社長とご一緒



子供たちに大人気！！

中野澄子日本画展

平成17年有田から世界中へ生放送された、「NHKのど自慢」出場者仲間の中野澄子さんが佐賀市で個展を開かれました。同じNHKのど自慢仲間の山口さん母娘とお祝いに行きました。植物や果物、桜などの女性らしい題材が主体でしたが、「千手観音像」の前に立つと、思わず手を合わせて合掌しました。素晴らしい！！



有限会社テレコムOA

ブログ:「婿殿奮戦日記」
代表取締役 内野博行

メルマガ:まぐまぐ「感動事業」
携帯電話(090)1510-4441

(みやき)〒849-0101 三養基郡みやき町原古賀1888-4

TEL(0942)94-9721 FAX(0942)94-9733

(久留米)〒830-0063 久留米市荒木町荒木804

TEL(0942)26-4110 FAX(0942)26-4133

電子メール info@denwaya.biz

ホームページ http://www.denwaya.biz

CTI/音声メール/電話交換機/ホームテレホン/インターホン/ナースコール/複合機/FAX/プリンタ/スキャナ
電子黒板/LAN工事/インターネット/監視カメラ/映像機器/音響機器/空気清浄機/販売管理ソフトウェア